

آموزش

اجراز مالکیت و چگونگی

تنظیم قراردادها

مبايعه نامه، پیش فروش آپارتمان، اجاره نامه، سر قفلی

کمیسیون آموزش اتحادیه صنف

مشاورین املاک شیراز

با همکاری مؤسسه مطالعات حقوقی و توسعه اقتصادی مشاوران عالی املاک

تألیف: غلام مهدی بیرقدار

سرشناسه	بیرقدار، غلام‌مهدی - ۱۳۲۱	عنوان و نام پدیدآور	آموزش احراز مالکیت و چگونگی تنظیم قراردادها: مبایعه‌نامه، پیش‌فروش آپارتمان، اجاره‌نامه، سرفقلى / تالیف غلام‌مهدی بیرقدار؛ کمیسیون آموزش اتحادیه صنف مشاورین املاک شیراز؛ با همکاری موسسه مطالعات حقوقی و توسعه اقتصادی مشاوران عالی املاک.
مشخصات نشر	مشخصات ظاهری	مشخصات ظاهری	مشخصات ظاهری
مشخصات ظاهری	شابک	شابک	شابک
وضعیت فهرست	نویسی	موضع	موضع
نویسی	موضع	موضع	موضع
موضع	موضع	موضع	موضع
موضع	موضع	موضع	موضع
موضع	موضع	موضع	موضع
موضع	موضع	موضع	موضع
موضع	شناسه افزوده	شناسه افزوده	شناسه افزوده
شناسه افزوده	رده بندی کنگره	رده بندی کنگره	رده بندی دیوی
رده بندی کنگره	رده بندی دیوی	رده بندی دیوی	شماره کتابشناسی ملی
رده بندی دیوی	شماره کتابشناسی ملی	شماره کتابشناسی ملی	

نام کتاب: آموزش احراز مالکیت و چگونگی تنظیم قراردادها

مولف: غلام‌مهدی بیرقدار

ناشر: آیخست

حروف‌نگاری: گروه هنری رز

لیتوگرافی و چاپ: طه

چاپ اول: ۱۳۹۳

تیراز: ۲۰۰۰ نسخه

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۹۳۰۶۳-۲-۹

قیمت: ۱۲۰۰۰ ریال

مؤسسه مطالعات حقوقی و توسعه اقتصادی مشاوران عالی املاک

infoyousefi@niRles.ir

تلفن: ۰۹۱۲۲۴۹۲۱۸۷ - ۰۹۳۵۱۰۴۱۳۱۳ همراه: ۶۶۴۳۵۹۷ - ۰۹۳۵۷۳۲۵۷ فکس:

فهرست

۷ مقدمه
۱۱ جهل به قانون رافع مسئولیت نیست؟
۹ پیشگفتار
۱۵ فصل اول - احراز مالکیت
۱۶ احراز چیست؟ و احراز مالکیت چگونه انجام می شود؟
۲۱ فصل دوم - عقود و ایقاعات
۲۲ بخش اول - عقود
۲۲ الف- عقود معین
۲۳ ب- عقود غیر معین
۲۳ انواع عقد:
۲۳ ۱- عقد لازم
۲۴ ۲- عقد جائز
۲۵ ۳- عقد خیاری
۲۶ ۴- عقد منجز
۲۶ ۵- عقد معلق
۲۸ بخش دوم - ایقاعات
۲۸ خلاصه بخش عقود و ایقاعات
۲۹ بخش سوم: شرایط اساسی صحت معاملات (عقود)

۲۰	بحث اول - قصد و رضایت طرفین معامله
۲۰	ضرورت عمل دلالت کننده بر قصد و رضا
۲۱	الف- هم جهت بودن قصد طرفین
۲۱	ب- تقدم ایجاب بر قبول
۲۲	ج- توالی بین ایجاب و قبول
۲۳	مخدوش بودن قصد و رضایت
۲۴	الف: اکراه
۲۴	ب- اضطرار
۲۵	تفاوت اضطرار و اکراه
۲۵	ج- معامله فاقد قصد و رضا
۲۶	د- اشتباه
۲۶	۱- اشتباه در شخص طرف معامله
۲۷	۲- اشتباه در ماهیت مورد معامله
۲۷	بحث دوم - اهلیت طرفین معامله
۲۸	عقل
۲۹	مجنون دائمی
۲۹	مجنون ادواری
۴۰	رشد
۴۰	بحث سوم - مورد معامله
۴۰	بحث چهارم - مشروعيت جهت معامله
۴۱	خلاصه بخش شرایط اساسی صحت معاملات
۴۱	عوامل مخدوش کننده قصد و رضایت
۴۲	بخش چهارم - بیع (تجارت)
۴۲	بحث اول - طرفین معامله
۴۴	بحث دوم - مَبیع (مال مورد معامله)
۴۴	الف- شرایط مبیع
۴۵	بحث سوم - آثار بیع
۴۶	بحث چهارم - نکاتی در خصوص تسلیم و قبض
۴۸	بحث پنجم - ضمانته دَرَک (ضامن شدن غرامت)

۴۹	مبحث ششم - اقاله (فسخ معامله از جانب طرفین معامله)
۴۹	خلاصه بخش بیع (تجارت)
۵۲	بخش پنجم - خیارات
۵۳	مبحث اول - خیارات مختص بیع
۵۳	الف- خیار محلس
۵۳	ب- خیار حیوان
۵۴	ج- خیار تأخیر ثمن
۵۵	مبحث دوم - خیارات مشترک
۵۶	الف- خیار شرط
۵۷	ب- خیار رؤیت و تحلف از وصف
۵۸	ج- خیار غبن
۵۹	د- خیار عیب
۶۲	ه- خیار تدلیس
۶۳	و- خیار تبعض صفة
۶۴	ز- خیار تحلف شرط
۶۶	اقسام شروط ضمن عقد:
۷۰	شروط صفت
۷۳	ح- خیار تقلیص
۷۴	خلاصه بخش خیارات
۷۵	نکاتی در خیارات
۷۵	بخش ششم: بیع شرط
۷۶	تذکراتی پیرامون بیع شرط
۷۹	فصل سوم - اجاره نامه
۸۰	از کان اجاره
۸۱	نکاتی دیگر در خصوص اجاره نامه
۸۳	تعریف تهاتر
۸۵	موارد فسخ اجاره نامه

۸۹	فصل چهارم - سر قفلی
۹۶	نکات مهم جهت تنظیم قرار داد
۱۰۱	فصل پنجم - مبایعه نامه
۱۰۲	چگونگی تنظیم مبایعه نامه
۱۰۹	قرارداد پیش فروش
۱۱۵	فصل ششم - متن قانون پیش فروش ساختمان
۱۱۵	و آپارتمان
۱۲۴	آین نامه اجرایی قانون پیش فروش ساختمان
۱۳۱	فصل هفتم - پیش فروش
۱۳۷	نکات قابل توجه در پیش فروش آپارتمان
۱۴۲	قرار داد مشارکت
۱۴۸	نکته های مهم در قرار دادهای مشارکت در ساخت
۱۵۶	چگونگی تنظیم مشارکت نامه
۱۵۷	روشهای مشارکت در ساخت
۱۶۰	چگونگی محاسبه قدرالسهم طرفین
۱۶۷	دریافت یابانکار و صور تجلیسه تفکیکی اداره شست

مقدمه

از آنجا که در سند چشم انداز بیست ساله جمهوری اسلامی بر اقتصاد دانش بنیان تأکید شد و همچنین تأمین نیازهای تخصصی برنامه چهارم توسعه کشور ایجاب می نماید، در تحریک همکاری ها و فعالیت های علمی و ایجاد تعامل با کمیسیون تخصصی مشاوران املاک ایران و اتحادیه مشاوران املاک سراسر کشور از یکسو و « مؤسسه مطالعات حقوقی و توسعه اقتصادی مشاوران عالی املاک » از سوی دیگر در جهت توانمندسازی زیرساخت ها در توسعه مدیریت حرفه ای کسب و کار با گرایش املاک و مستغلات در زمینه های علمی و آموزشی و برگزاری همایش و سمینار های تخصصی بسیار راهگشا خواهد بود.

کتاب حاضر مجموعه ای از قوایین علمی و شیوه های عملی و حاصل سال ها تجربه و مطالعه آقای غلام مهدی برقدار که با مساعدت و همکاری مؤسسه مطالعاتی حقوقی و توسعه اقتصادی مشاوران املاک به ریاست آقای مرتضی یوسفی تهیه و تنظیم گردیده است که مطالعه آن به منظور استفاده مشاورین املاک و کارآموزان دفاتر مشاورین املاک توصیه می شود.

در پایان توفیق تمام عزیزانی که در مسیر پیشبرد و اهداف عالی و رشد و تعالی هر چه بیشتر میهن اسلامی در سال اقتصاد و فرهنگ با عزم ملی و مدیریت جهادی در پرتوی عنایات حق تعالی و تحت توجهات حضرت حضرت ولی عصر (عج) و با الهام از رهنمودهای مقام معظم رهبری مد ظله العالی از خداوند متعال خواهانم.

